繼續賣，繼續賺！

全球銷售顧問熱線：3550 8530
www.ebay.com.hk/export/consult

ebay.com.hk

加強版

14日賣向全球

ebay.com.hk

全球銷售顧問熱線：3550 8530

CONTENT

14日賣向全球時間表 p.3

第1日：登記及認證 p.5

第2日：了解買家心態，最好先買後賣！ p.7

第3日：賣咩好呢？ p.9

第4日：完成 PayPal 認證及連結 eBay 和 PayPal 帳戶 p.15

第5日：刊登物品熟能生巧 p.18

第6日：You've got mails? p.26

第7日：嘩！有生意喇！ p.27

第8日：刊登完畢！做成生意可喜可賀! p.29

第9日：鬆口氣放番日假！ p.30

第10日：買家過咗數未？ p.31

第11日：收咗錢記得盡快寄貨！ p.34

第12日：作為買家，收到貨記得留下信用評價 p.35

第13日：為網上生意鋪路 p.37

第14日：到達終點，記得提提買家留下良好信用評價！ p.38

給準全球賣家的話

常常聽人說網上商機無限，開拓網上銷售事業可以自己做老闆之餘，又不用開鋪，風險因而大大減低；而事實證明不少人已經在網上賺到不知第幾桶金了！你有沒有想過，其實你也可以呢？

已經捧走不知第幾桶金的朋友的智慧未必高人一等，可是，他們當日確實付諸實行，沒有只聽不做！

你想坐著羨慕別人，還是加入掘金的行列呢？

透過全球知名及擁有建全制度的eBay交易平台，大家憑著靈活的生意頭腦、充足的貨源，一定可以成功「賣」向世界！

14日賣向全球時間表

起點

第1日 登記帳戶及認證
- 登記eBay及PayPal 帳戶
- 登記信用卡及認證

→ p.5

第2日 先買後賣了解更多
- 用PayPal付款，上eBay 買心頭好

→ p.7

第3日 賣咩好呢？
- 查看已結束物品
- 善用市場研究工具

→ p.9

第4日 完成認證，Yeah!
- 如何完成PayPal認證
- 連結eBay及PayPal 帳戶
- 跨國買家認證

→ p.15

第5日 一切就緒 Go Go Go!
- 用Sell Your Item 出售表格刊登物品
- 影靚相
- 寫物品說明

→ p.18

第6日 You've got mail？
- 利用My eBay 或電郵與買家溝通

→ p.26

第7日 嘩！有生意喇！
- 檢查刊登情況

→ p.27

第8日 刊登完畢！做成生意要慶祝下！
- 電郵中標買家安排付款

→ p.29

第9日 鬆口氣放番日假！

→ p.30

第10日 買家過咗數未？
- 檢查買家付款情況

→ p.31

第11日 收咗錢盡快寄貨！
- 貨品運送貼士
- 聯絡買家

→ p.34

第12日 作為買家，收到貨記得留下信用評價
- 去My eBay為賣家留下feedback

→ p.35

第13日 為網上生意鋪路：諗定繼續賣乜好

→ p.37

第14日 終點：到達終點，記得提提買家留下良好信用評價！

→ p.38

終點

第1日：在完美的一天出發！

登記及認證

要賣到全世界，除了開立eBay帳戶外，你還需要登記PayPal 帳戶，並登記信用卡資料，以進行相關認證。

Step 1: 註冊成為eBay會員

- 登入網址：www.ebay.com.hk，按左上方的「註冊」連結
- 選擇登記個人帳戶 (Individual Account) 或商業帳戶 (Business Account)：後者讓你可以用公司身份註冊，並把帳號設為公司名稱
- 記得輸入確實資料，並使用一個有效的香港或澳門地址
- 登記為會員費用全免

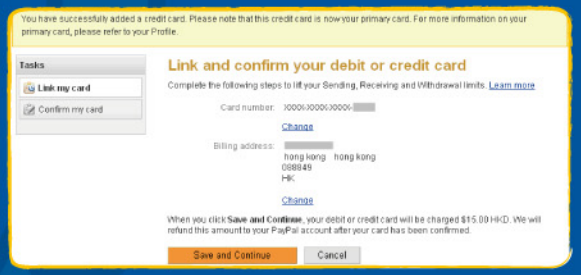
Step 2: 登記信用卡

- 登記信用卡，以便確定你的身份
- 務必登記一個有效而經常使用的電郵地址，以便日後接收中標通知，或與其他買家賣家聯絡

Step 3: 登記PayPal帳戶並進行認證

- 登入網址：www.paypal.com，按頁面頂部的「Sign Up」連結
- 如登記通訊地址為香港地址，開立帳戶時必須選擇「Hong Kong」為所在地
- 要賣向全球，你必須選擇Premium Account（特選個人帳戶）或Business Account（商業帳戶）：後者讓你可以把帳號設為公司名稱
- 在下一頁輸入個人資料
- 開立PayPal 帳戶費用全免

- 輸入個人資料後，你將需要登記你的信用卡資料，以便進行認證



- 登記信用卡後，請按 Save and Continue，以授權 PayPal 從你的信用卡收取 HK$15，作為認證用途。
- 請於大約4日後查看你的信用卡帳單，找尋4位數字的認證密碼。詳情請參閱第4日的內容。
- PayPal 會在你完成程序後退還 HK$15 到你的 PayPal 戶口。

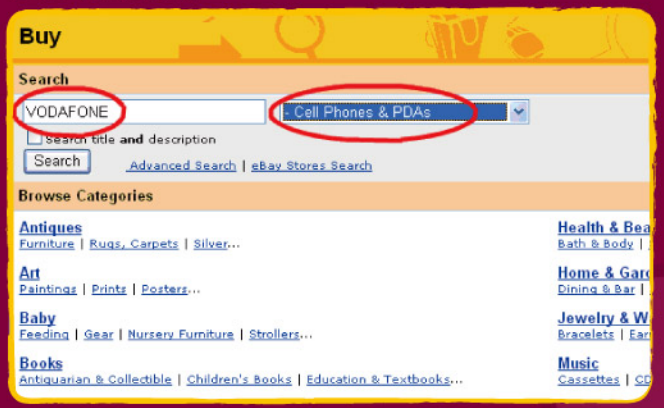
相關網頁：http://pages.ebay.com.hk/export/signup.html

第2日：了解買家心態，最好先買後賣！

先買後賣

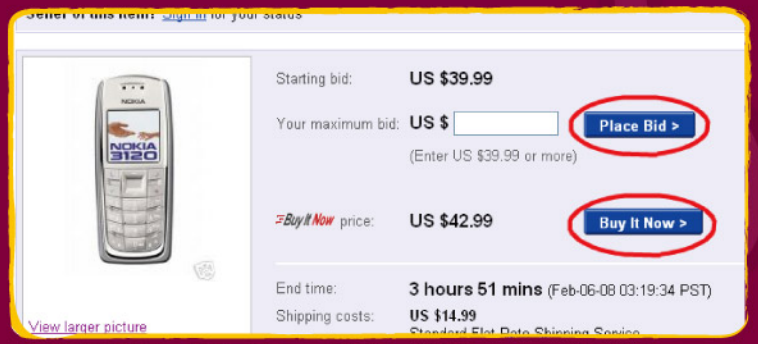
而家就上eBay睇下有無自己的心頭好！這樣不但可以滿足購物慾，仲可以讓你先從買家角度，了解他們對賣家的服務、物品說明等方面的要求，從而提升自己的水準，增加物品賣出的機會！另外，用PayPal買東西更可讓你熟悉PayPal的流程。

搜尋物品類別



- 你找一件物品時會選什麼物品類別？
- 出售貨品時，記得考慮物品分類，讓買家容易search到

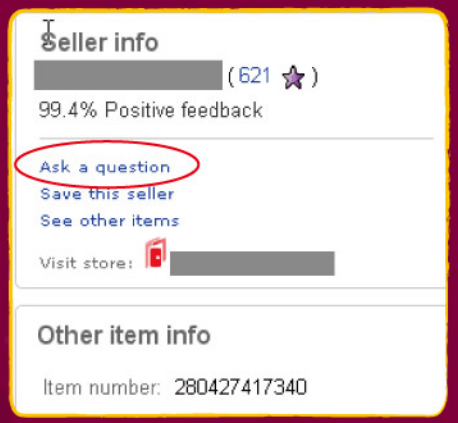
購買形式

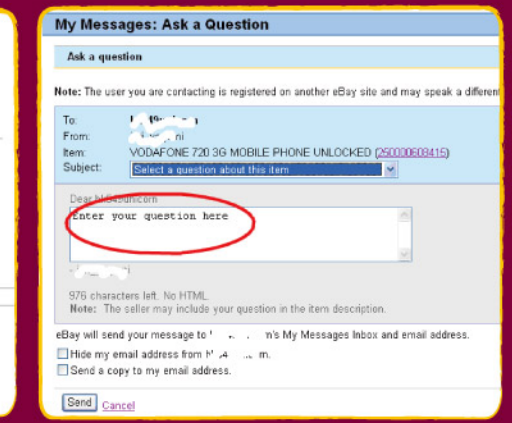


在看準心頭好後，買家可以落Bid（競投）或選擇Buy It Now（立即買）

相關網頁：http://pages.ebay.com.hk/help/buy/formats-ov.html

有問題要問賣家





- 在物品頁內，你可以按「查問賣家問題」(Ask a question)，然後在下一頁把查詢問題電郵給賣家
- 在「我的eBay」(My eBay) 中的「我的訊息匣」(My Messages) 會列出所有買、賣雙方的通訊紀錄，一目了然
- 成為賣家之後，你也要定期在此頁面查看買家發給你的電郵，並盡快回應

我買到物品嗎？

- Bid到物品後，你會收到電郵通知你已買到物品
- 如果要付運費，最好向賣家詢問總金額，確定總數後再用PayPal付款
- 付款後，記得通知賣家，讓賣家安排運貨